

# SOD (セミナー・オンデマンド) 2022年4月特集

## 新しい働き方を考える ～こんな支援策があるの?～



働き方改革関連法が施行されていくなかで、2020年コロナ禍となり、一気にテレワークが普及、働き方が多様化しました。それに伴い働く人の価値観も多様化、特にライフステージに合わせた働き方が推進されています。優秀な人材の確保と維持のために、これから企業に求められる対応策を紹介いたします。

社会保険労務士

2級ファイナンシャル・プランニング技能士

(ますだ ゆたか)

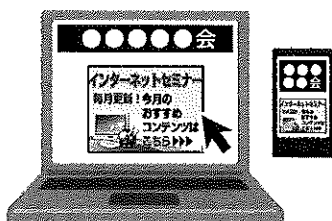
増田 豊

## セミナー・オンデマンドの視聴方法

使い方はとても簡単！すぐにご利用になれます

### STEP 1

所属会のHPより  
セミナー・オンデマンド  
サイトにアクセス



インターネットセミナーの  
バナーを選択します

### STEP 2

ID・パスワードを  
入力してログイン

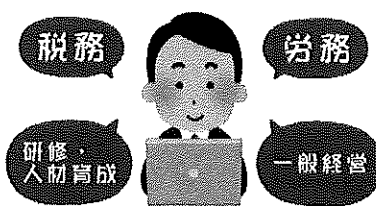
ログインはこちら

ID: 0000  
パスワード: △△△△

※ID・パスワードは所属会に  
お問合せください  
※ログイン不要でご覧になれる  
オープンセミナーもあります

### STEP 3

学びたいセミナーを  
お選びください



※様々なジャンルで600タイトル  
以上の豊富なセミナー

その他600タイトル以上を配信中

# 月間視聴ランキング BEST 2

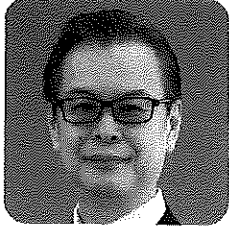
★1

## 「鎌倉殿の13人」主人公 北条義時に学ぶナンバー2学

戦国マーケティング株式会社 代表取締役  
コンサルタント

一般経営

福永 雅文



2022年NHK大河ドラマ「鎌倉殿の13人」は鎌倉時代の誕生と完成の物語。主人公の北条義時は源頼朝の妻・政子の弟で、頼朝亡き後に鎌倉幕府を完成させる。鎌倉時代とはどんな時代か。企業の競争戦略の専門家であり、歴史に学ぶリーダーシップのテーマでも著作がある経営コンサルタントが解説する。

★2

## ハラスメント講座

研修・人材育成

株式会社ワンスウィル 代表取締役

尾花 彰



普段聞き慣れている「ハラスメント」。なぜ防止することが必要なのか、改めて詳しくお話しします。ハラスメントと呼ばれる行動を無意識に起こしてしまう、本質的な原因はいったい何なのか。それらを認識し、どうすればハラスメントを無くすことができるのかを今一度確認し、行動していきましょう。

※ 2022年2月の再生回数を集計

# おすすめセミナー

	タイトル	講師名	時間	内容
一般経営	刑事(デカ)すぎるスキルをビジネスに	森 透匡	41分	捜査員として2,000人以上の取り調べや事情聴取を経験してきたことで身についた「ウソを見抜く技術」とは? 「元刑事のコンサルタント」というユニークな経歴の講師が、刑事のスキルをビジネスに活かすことのようなメリットがあるのか、対談形式でお伝えします。刑事ドラマのウソ・ホントも明らかに!
	中小企業のSDGs経営入門	小野瀬 由一	49分	SDGsは環境保護の側面が強いと思われるがちですが、企業価値を高めるためにも用いられています。SDGsの目的や背景について触れるとともに、講師が手掛けるブラジルでのプロジェクトを紹介。中小企業が持続的発展を実現するための新たな経営手法としてのSDGs経営導入事例を解説します。
	ランチェスターサクセス・プログラム入門編 第1回	河辺 よしろう	58分	ランチェスターサクセス・プログラム入門編は、ランチェスター経営の第一人者、竹田陽一先生が開発したランチェスターマネジメントをベースに、河辺よしろう氏が解説を加え、経営全般の知識、ビジネスモデル、事例分析、経営課題などを学び、売上アップを目指していく全4回のセミナーです。
研修・人材育成	<b>NEW</b> 刑事メンタルで ピンチをチャンスに(2)	森 透匡	5分	「刑事(デカ)メンタル」とは、百戦錬磨の元刑事が厳しい現場で培ったメンタル強化術のこと。元・刑事の講師が、ビジネスの現場で強い心を持つための考え方を、命がけでもある刑事時代の経験をもとに、全10回シリーズでお伝えします。第2回は「焦っているときほど、ゆっくりと行動」です。
	中堅・若手社員の 営業力強化セミナー 後編	和田 勉	55分	中堅・若手社員の営業は、お客様との関係づくり、売り上げをつくる、会社の重要な役割を担っています。さらに高いモチベーションをもち、営業力を強化することが求められています。心理カウンセラーの資格をもつ、超前向きモチベーターの講師が、お客様の信頼を得るための人間関係構築方法をお伝えします。
	テレワーク時代のスタンダード 「Zoom ミーティング」活用セミナー (3)	久原 健司	25分	新型コロナウイルス感染症の拡大防止策として、在宅勤務などのテレワークが推奨されています。テレワークでのコミュニケーションは、ビジネスチャットやWeb会議が中心になっています。本セミナーでWeb会議ツールとして代表的なサービス「Zoom ミーティング」の便利な機能を解説します。
経 政 治	カーボンニュートラルの 動向とビジネスチャンス	進藤 勇治	42分	カーボンニュートラルとは、二酸化炭素の排出を削減や吸収でプラスマイナスゼロにすることです。地球温暖化を防ぐための世界の達成目標となっています。このセミナーでは、脱炭素社会を目指す世界と日本の動きと、今後ビジネスチャンスが予測される14の分野の産業を紹介いたします。
労 務	<b>NEW</b> 人事労務 基礎講座	野澤 直子	98分	入社時に必要な書類とその目的は? 試用期間についての適切な設定とは? 労働時間についての原則や36協定とは? 書類を記入する際の注意点を、実際の書類を見ながら解説します。従業員が入社する際の業務に向けて、人事労務の基礎を確認していきましょう。
健康	<b>NEW</b> 食への向かい方 メッセージの無い ものを料理とは呼ばない(後編)	上神田 梅雄	30分	農林水産省が推進している「食育」は、本質を理解することが大切です。2011年から、生徒と共に東日本大震災の被災地訪問活動を続けている講師。現地で感じてきたこと、そして若者たちの想いとは。人材育成のマニュアルにはない「人を育てる」ために大切なことを、調理師の視点でお話しいたします。
法律	<b>NEW</b> ~~事例から学ぶ~ 契約トラブルを防ぐ方法(5)	宮崎 大輔	13分	電子契約とは、電磁的記録で締結・保管する方法のこと。対策をしていないPDFや、メール、チャットなどのデータは、偽造・改ざんされる可能性があります。ペーパーレスが推進されている昨今、電子契約を行う機会が増えてきました。電子契約の型式や、契約書作成時の注意点を把握しておきましょう。
税 務 ・ 財 務 ・ 経 理	社長と会社にお金を残すための バランスシート経営	海生 裕明	110分	中小企業は誰も守ってはいけません。コロナショックの最中、資金は1秒でも遅れると死を招きます。このような状況下でも耐えられる会社は休業できるBSを持っています。本講座の目的は、オーナー会社であれば、会社だけでなく社長のBSもよくすること。そして会社と社長に現金を残すことです。
	会社のお金の悩み解決講座 第1回	仲光 和之	8分	経営の悩みの中でもお金に関するものは尽きることがありません。会社のお金の流れを見える化するツールを使って、経営者はもちろん全社員が会社のお金のことを理解して売上アップに取り組める方法を4回に分けてお伝えします。

※掲載されているタイトルは、ご覧いただけるものの一部です

## ★★ 04 月公開予定のお勧めセミナー ★★

【講師】増田 豊 （社会保険労務士・2級ファイナンシャル・プランニング技能士）

【題目】『新しい働き方を考える～こんな支援策があるの？～』

【内容】働き方改革関連法が施行されていくなかで、

2020年コロナ禍となり、一気にテレワークが普及、働き方が多様化しました。

それに伴い働く人の価値観も多様化、特にライフステージに合わせた働き方が推進されています。

優秀な人材の確保と維持のために、これから企業に求められる対応策を紹介いたします。

【講師】野澤 直子 （社会保険労務士）

【題目】『人事労務 基礎講座』

【内容】入社時に必要な書類とその目的は？ 試用期間についての適切な設定とは？

労働時間についての原則や36協定とは？

書類を記入する際の注意点を、実際の書類を見ながら解説します。

従業員が入社する際の業務に向けて、人事労務の基礎を確認していきましょう。

【講師】森 透匡

（一般社団法人日本刑事技術協会 代表理事・経営者の「人の悩み」解決コンサルタント）

【題目】『刑事メンタルでピンチをチャンスに（2）焦っているときほど、ゆっくりと行動』

【内容】「刑事(デカ)メンタル」とは、

百戦錬磨の元刑事が厳しい現場で培ったメンタル強化術のこと。

元・刑事、現・人材コンサルタントの講師が、ビジネスの現場で強い心を持つための考え方を、

命がけでもある刑事時代の経験をもとに、全10回シリーズでお伝えします。

第2回は「焦っているときほど、ゆっくりと行動」です。

【講師】上神田 梅雄 （新宿調理師専門学校 校長）

【題目】『食への向かい方 メッセージの無いものを料理とは呼ばない（後編）』

【内容】農林水産省が推進している「食育」。特に現代の日本人は、食育の本質を理解することが大切です。2011年から、生徒と共に東日本大震災の被災地訪問活動を続けている講師。

現地で感じてきたこと、そして若者たちの想いとは。人材育成のマニュアルにはない「人を育てる」ため

に大切なことを、調理師の視点でお話いたします。

**【講師】宮崎 大輔（弁護士）**

**【題目】『～事例から学ぶ～契約トラブルを防ぐ方法（5）電子契約の注意点』**

**【内容】**電子契約とは、電磁的記録で締結・保管する方法のこと。

対策なしのPDFや、メールやチャットなどのデータを使ったやりとりだけでは、偽造・改ざんをされる可能性があります。

ペーパーレスが推進されている昨今、電子契約を行う機会が増えるかもしれません。

電子契約の型式や、契約書作成時の注意点を把握しておきましょう。